

CONHEÇA AS VANTAGENS DE REVENDER SOFTWARE

Conheça as vantagens de revender software | livesistemas.com.br

Nós sabemos que é difícil se arriscar em algo novo, que existem dúvidas na hora de decidir se vale a pena ser um revendedor de outros produtos além do seu. Por isso, a Live Sistemas, preparou esse PDF com 4 vantagens em ser um Revendedor de software.



EXPANDIR SEU PORTFÓLIO

Nenhuma empresa consegue ser especialista em todos os seguimentos, é até inteligente a empresa focar em uma determinada solução e produto, para poder então produzir um serviço de qualidade sem deixar a desejar ao cliente final. Por isso, é muito válido juntar forças com produtos de terceiros, assim você pode oferecer soluções completas e eficientes para seus clientes. Como integração é palavra de ordem em software, é interessante ter parceiros com sistemas, plataformas ou aplicativos que possam complementar o que você já oferece.



FIDELIZAR CLIENTES

Pegando gancho com o tópico anterior, se sua empresa consegue oferecer soluções eficazes para o cliente, com

toda a certeza esse cliente irá lembrar de você e irá te solicitar outros serviços, assim criando uma fidelidade e até te indicar para conhecidos. Conquistar novos clientes sai bem mais caro que manter os que você já tem na carteira!



AUMENTAR A RECEITA

Seguindo nossa linha, sua empresa já possui ótimos produtos, clientes fidelizados que sempre compram de você, isso quer dizer que sua receita irá aumentar, mas também por conta de novos seguimentos que você pode atingir.

As vendas cruzadas aliadas a serviços e a consultoria, podem elevar o número de contratos, o que representa um maior faturamento para sua empresa. Pense bem e veja que ser um revendedor é um bom negócio.



ENTREGAR UMA SOLUÇÃO COMPLETA

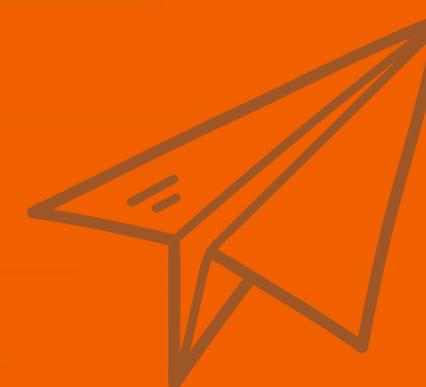
A cada dia cresce o número de empresas que revendem softwares integrados com hardwares. Quanto menos o seu cliente tiver que se incomodar com infraestrutura, melhor para ele certo? Então seja inteligente e use do seu poder de consultoria, procure oferecer ao seu cliente uma solução completa e que seja eficiente pra ele. Se puder, dê mais de uma opção de hardware ou software complementar, quanto mais você passar a imagem que quer

ajudar, mais chance tem dele fechar com você e sempre procurar pela sua empresa.

Agora que já sabe dessas vantagens, a Live Sistemas oferece a melhor solução para a gestão de postos de combustíveis, possuímos um software muito inteligente e super integrado, desde o atendimento até a conveniência. O melhor é que o dono do posto pode ficar de olho em seu negócio de qualquer lugar, uma vez que nosso sistema é todo na nuvem! Live Sistemas é praticidade, é modernidade é gestão de qualidade.



Você gostou do nosso conteúdo? Espero que tenha gostado e que tenha te ajudado, porque a gente preparou um PDF muito esclarecedor onde te apresentamos os **“setores mais rentáveis para vender softwares”**. Existem muitos mercados a serem explorados, e na atualidade o mercado que está com um crescimento muito alto é o de postos de combustível, por vários fatores ofertar soluções para esses empresários é importante. Baixe nosso PDF [**clicando aqui.**](#)



COMECE A REVOLUCIONAR A SUA VIDA HOJE MESMO!

[**livesistemas.com.br**](https://livesistemas.com.br)